



Original Article: VALUTARE IL POTENZIALE ECONOMICO DEI COMUNI

Citation

Ustyuzhina O.N., Khusainova S.V. Valutare il potenziale economico dei comuni. *Italian Science Review*. 2015; 8(29). PP. 55-57.

Available at URL: <http://www.ias-journal.org/archive/2015/august/Ustyuzhina.pdf>

Authors

Olga N. Ustyuzhina, Kazan (Volga region) Federal University, Russia.

Svetlana V. Khusainova, Kazan (Volga region) Federal University, Russia.

Submitted: July 29, 2015; Accepted: August 23, 2015; Published: August 31, 2015

Nel valutare l'efficacia della gestione comunale, è importante procedere dal loro potenziale economico. Il potenziale economico è generalmente considerato come un insieme di risorse disponibili. Questo approccio può essere visto in pubblicazioni, che contengono il concetto di "potenziale" è sostituito dai termini "risorse", "investimenti", "risorse di investimento", "numero di dipendenti". A nostro parere, se la divulgazione del termine di concentrarsi solo sul lato delle risorse, riflettendo in tal modo solo uno dei tratti caratteristici del concetto, non identificarsi con le caratteristiche specifiche, il risultato scompare molto diversa da altre categorie economiche come ricchezza nazionale, le risorse, materiale tecnico di base.

Il potenziale economico - il risultato delle relazioni economiche e industriali tra entità di business. In questo caso, il potenziale economico del rapporto fornisce un processo di relazioni industriali che sorgono tra singoli lavoratori, i gruppi di lavoro, organizzazioni e settori dell'economia nel suo complesso il pieno uso delle loro competenze per la creazione di beni e servizi.

Questa definizione ha sottolineato questo sufficientemente importante

caratteristica del potenziale economico, come le opportunità economiche del comune, a seconda del livello di sviluppo delle forze produttive e rapporti di produzione, la disponibilità di manodopera e di produzione delle risorse, l'efficacia del meccanismo economico, ma non specifica, tuttavia, quali specifiche opportunità economiche in questione.

Il potenziale di produzione, a nostro avviso, rispecchia il reale, l'effettiva capacità di creare la massima quantità di ricchezza ai vincoli di risorse specifiche.

Per valutare il potenziale economico di utilizzare il set di indicatori: popolazione, la popolazione, forza lavoro, la principale produzione e delle attività non produttive, prodotto sociale lordo e il reddito nazionale, il volume di materie prime minerali, acqua, energia e altre risorse, l'ammontare delle forze produttive, il volume della produzione industriale, il volume della produzione agricola, lo sviluppo di indicatori di reti di trasporto.

Pertanto, il potenziale economico è caratterizzato da uno specifico insieme di risorse che dovrebbero essere coinvolti nella produzione o preparate per l'uso in un sistema economico. In questo caso, il potenziale caratterizza l'attuale livello di sviluppo, abilità e capacità del sistema sono

determinati dalla natura e le caratteristiche dei rapporti socio-economici e le interazioni tra individui, aziende, agenzie governative nel processo economico azionato.

Per costruire le previsioni, in programma efficace il processo decisionale è necessario disporre di informazioni oggettive sulle possibilità del territorio per raggiungere determinati obiettivi in diversi settori di attività.

La più importante è il possesso di valutazione globale, integrata, che includa tutte le caratteristiche e tenere conto di tutti i vincoli.

Così, un potenziale del comune si intende l'insieme di possibili soggetti del territorio formano il reddito della popolazione, determinare il livello di vita nel processo di produzione e l'attività economica.

Il potenziale del comune nell'opera considerata come un insieme di potenzialità: sociale, economico, organizzativo e amministrativo

Il ciclo di funzionamento della capacità del comune comincia ad essere coinvolti nel processo di sviluppo e finisce per giocare su un altro livello di qualità.

Così, sotto lo sviluppo del comune deve essere frutto del coinvolgimento del territorio del fabbricato esistente, così come il risultato del suo gioco ad un nuovo livello compreso. Pertanto, la valutazione dell'efficacia di sviluppo sociale ed economico può essere ottenuto sulla base della determinazione del coinvolgimento del sociale, economico, organizzativo e di gestione delle risorse attraverso il rapporto dei risultati al consumo di risorse.

Il potenziale economico è a sua volta definito come un insieme di risorse naturali, materiali e immateriali.

Risorse naturali - risorse naturali disponibili in natura sotto forma di terreni e di terra e risorse idriche, bacino d'aria, minerali, foreste, flora e fauna, naturale, le fonti di energia, le persone coinvolte nell'economia.

Nella maggior parte comuni ha le seguenti risorse naturali: suolo, materie prime minerali, foreste e acqua da diporto.

Con uninvolved potenziale economico può essere attribuito risorse naturali provati ma non sfruttate, immobilizzazioni inattive, invenzioni e innovazioni, e altri.

Capacità organizzativa e la gestione è considerata come una unità di tre elementi:

- Dirigenti ed i professionisti con le conoscenze, le competenze, tecniche e metodi di influenza sul l'oggetto di controllo;

- La possibilità di struttura e la funzione del sistema di controllo, che si caratterizza per la capacità di adattarsi alle nuove condizioni di vita;

- Supporto informativo dell'intero sistema di gestione.

Capacità organizzativa e gestionale sta diventando un fattore principale nello sviluppo del sistema socio-economico. Il livello delle competenze, il sistema di gestione della mobilità e la disponibilità di informazioni sufficienti e affidabili nella sua interezza, non solo consentono al sistema pubblico (comuni, regione, paese) sviluppare con successo, ma anche l'opportunità di fare questo lavoro. Pertanto, la formazione delle risorse di controllo dovrebbe prestare maggiore attenzione. Indicazioni e metodi di vita sociale ed economica sempre più non dipendono da potenza e le prestazioni di macchinari e attrezzature, e per le capacità intellettuali e manageriali.

Il principale fattore che contribuisce al coinvolgimento delle potenzialità di sviluppo sociale ed economico del fatturato economico, sono la capacità organizzativa e gestionale di enti economici, e autonomie locali in particolare.

Il ruolo speciale del governo locale è determinato dalla legge federale "Sulla principi generali di governo locale nella Federazione russa". La legge dà ai governi locali il diritto di coordinare la partecipazione di imprese, istituzioni e organizzazioni che non sono di proprietà

comunale nel complesso sviluppo socio-economico del territorio.

Uno degli indicatori di coinvolgimento nella gestione organizzativa della risorsa, questo processo è la disponibilità di programmi per lo sviluppo socio-economico dei territori, imprese e organizzazioni.

I lavori per il programma di sviluppo socio-economico dei comuni ha evidenziato che i territori sono importanti risorse sociali ed economiche, compreso il lavoro, naturale, materiale e immateriale, non è coinvolto l'efficacia della produzione sociale.

Così, per l'organizzazione di sviluppo socio-economico del Ministero della Difesa sono necessari i seguenti tipi di infrastrutture.

Infrastruttura di produzione comprende strade, sistemi di alimentazione, sistemi di comunicazione, utilities, ecc Infrastruttura organizzativa e legale comprende regolamentazione organizzativa e legale dell'attività dell'economia comunale, "quadro legale", "regole" di cui il territorio

del comune, della politica e l'atteggiamento del governo locale per i vari operatori economici, in particolare la tassazione e le infrastrutture si compone di ecc. Mercato tutti i tipi di istituzioni e le condizioni alle quali gli acquirenti ei venditori di beni e servizi entrano in relazione tra loro e fare una transazione di vendita. Infrastrutture sociali comprende ospedali, scuole, asili, pensioni, centri ricreativi, biblioteche, teatri, impianti sportivi, parchi, giardini, istituzioni culturali, alberghi, chiese, luoghi di oggetti di sepoltura per lo Sviluppo Regionale Ministero della Difesa, etc.

References:

1. Viler K. 2012. Organization of communication in local government. 37 p.
2. Voronov K.V. 2013. Methodical provision of management and economic development of the municipality. 173 p.
3. Voronin A.G. 2010. Municipal economy and management: problems of theory and practice. 176 p.
4. Gataullin R.F. 2008. Economic problems increase the efficiency of the service sector. 359 p.